

VACATURE

Technical Sales Engineer



Wat jij gaat doen

Als Technical Sales Engineer vertaal je klantbehoeften naar slimme technische oplossingen van Rohill. Je ondersteunt het Sales-team, adviseert klanten bij hun communicatievraagstukken en zorgt dat offertes technisch én commercieel naadloos aansluiten. Je werkt daarbij nauw samen met collega's uit verschillende afdelingen en bouwt aan sterke, duurzame relaties met onze klanten.

- ✓ Klantvragen analyseren en omzetten naar passende oplossingen en aanbiedingen
- ✓ Technisch én commercieel adviseren over haalbaarheid en kosten
- ✓ Niet-standaard producten zoeken en beoordelen voor speciale aanvragen
- ✓ Klanten informeren over productupdates en specificatiewijzigingen
- ✓ Technische productdemo's en presentaties verzorgen
- ✓ Kennis delen binnen het team en input leveren voor interne processen

Wat jij gaat bereiken

Als een Technical Sales Engineer krijg je de kans om:

- ✓ Samen te werken met gedreven professionals
- ✓ Kennis op doen over high-end mission-critical communicatie
- ✓ Een directe bijdrage te leveren aan klantoplossingen die écht impact maken
- ✓ Je technische én commerciële talent te ontwikkelen in een internationale omgeving

Sluit je aan bij Rohill en maak het verschil in een wereld waar communicatie levensbelangrijk is!

Praktische Informatie

- ✓ Locatie:
Hoogeveen, The Netherlands.
Gedeeltelijk thuiswerken is een mogelijkheid.
- ✓ Goede secondaire voorwaarden.

Over Rohill

Ben jij klaar om te werken aan technologie die écht het verschil maakt?

Rohill is een Nederlands hightechbedrijf met meer dan 50 jaar ervaring en een internationale focus. Wij ontwikkelen en leveren professionele communicatiesystemen voor missiekritische organisaties zoals defensie, hulpdiensten, openbaar vervoer en luchthavens.

Bij Rohill staan innovatie en betrouwbaarheid centraal. Onze hardware en software oplossingen zijn ontworpen om de uitdagende communicatie vraagstukken waar ter wereld aan te kunnen.

Geïnteresseerd?

Contact:
Henk Hilberdink
+31 528 263355
henk.hilberdink@rohill.nl